

# OrderPartner 需要予測型自動発注

発注作業改善に加えて、入荷頻度を適正化して補充作業改善も実現!!  
 部門全体作業効率改善へ

## 基本コンセプト



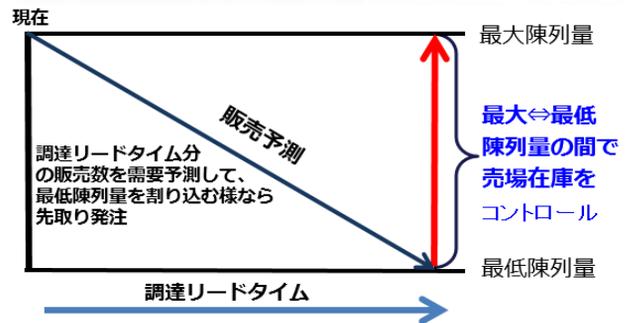
## システムの特徴

- 需要予測は「AI」と「統計解析型」を内蔵
- 従来型の「在庫発注点方式」とも組み合わせることで商品特性に応じた需要予測環境を提供
- 単品毎の陳列数情報を設定する事で、最適な発注頻度を自動計算⇒補充作業の改善に貢献
- より正確な理論在庫を捕捉
- 端末環境と連動して担当者に快適な自動発注を実現

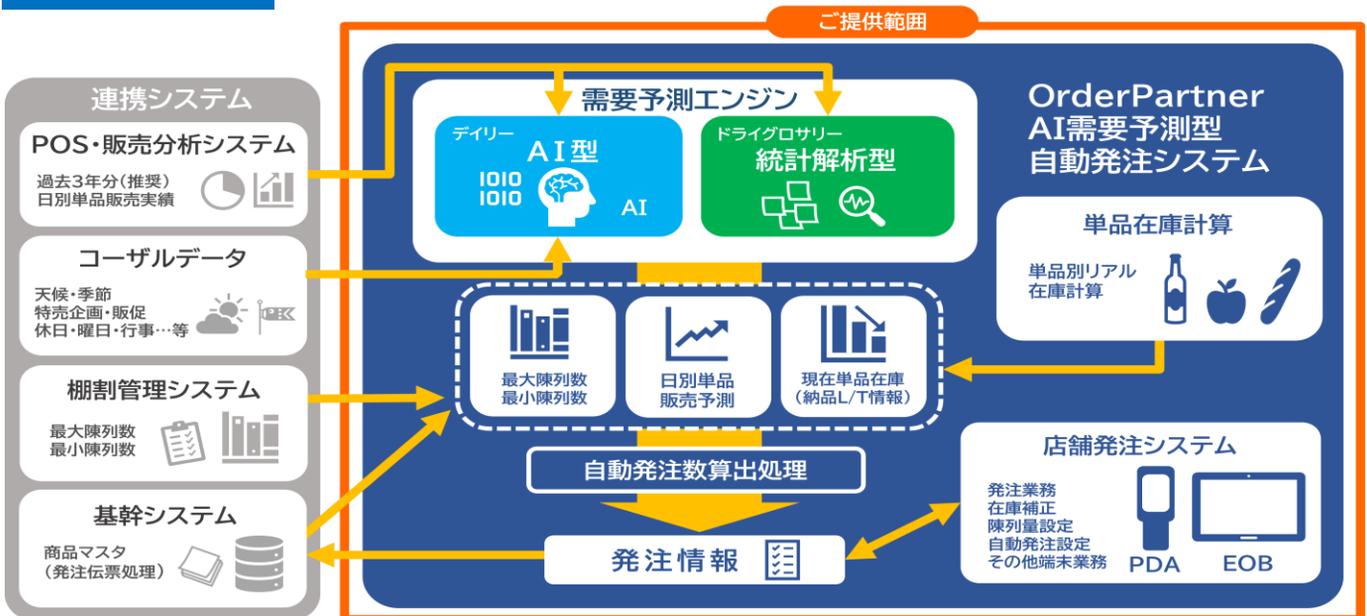


## 先取り発注と最小補充頻度

売場イメージを維持出来る最小陳列量と、発注数上限をコントロールする最大陳列量を設定。調達リードタイム分の販売数を需要予測して先取り発注。発注量は（最大-最小陳列量）をまとめて発注する為、最小補充頻度でバックルームに補充残が発生しない発注が実現。

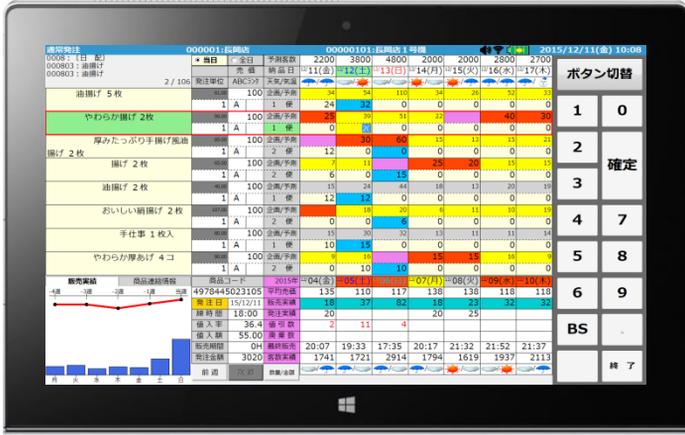


## システムフロー



# OrderPartner EOBシステム

発注精度向上に必要な情報（販売実績・値下廃棄実績・最終販売時刻・販売予測数）を一画面で提供!! ⇒ **品切れ・値下廃棄・過剰在庫を削減!**



**使い易さNo.1! トップクラスの導入実績!!**

- 売れ筋・ノンアクト商品・ロス実績が見える
- 単品・曜日別の販売予測 (PI値予測) 活用
- 企画(チラシ等)の期間/種別/価格が見える
- 販促指示・改廃情報・予算計画を表示
- フリック入力・タッチ音でタブレットを操作
- WCF・リッチクライアント技術の採用でコスト削減 (RDS CAL購入不要!! APサーバー台数削減)
- **気象予報情報の自動配信機能 [新サービス]** (日本全国対応・拠点数課金なしの定額)

■ 次世代 EOB の要望である「販売予測数」を表示。自動計算を土台に発注担当者の起案をサポート

- ・ 曜日PI値を使った「販売予測数」を表示。客数見込みや直近トレンドに沿った精度の高い発注業務を強力に支援。(需要予測計算も可能)
- ・ 単品過去実績を13か月分保持。値下廃棄実績、最終販売時刻、販売/発注実績、平均売価、企画情報、等。前年同週実績を即座に表示可能。
- ・ パイヤーの単品連絡情報を表示。・ 発注日指定機能が先日付の発注入力も簡単。・ 数字の連打チェック/桁数チェック機能など。

**充実の機能群**



■ 事前情報を確認してから発注画面

発注入力画面の最初に、天気予報をわかりやすいアイコンで表示。午前/午後の気象気温予報、客数見込み、地域のイベント情報の表示画面を設けました。

■ 重点商品管理で発注精度と効率UP

前週販売実績から算出するカテゴリー別ABC分析機能を実装。重点商品に管理を集中して発注計画の時間短縮と精度向上を強力に支援。

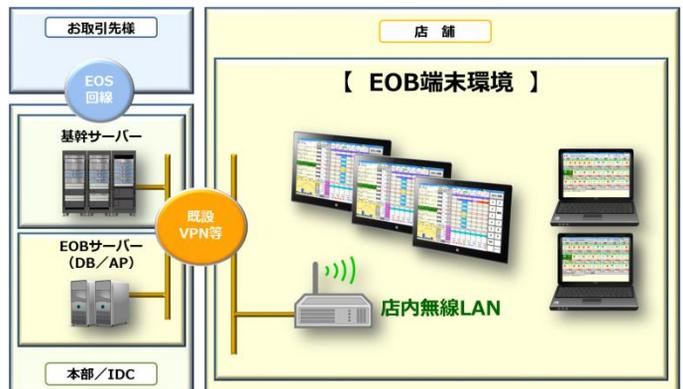
■ 予算達成率・荒利見込をチェック

発注入力内容を即座に集計。予算達成率や荒利見込、前週対比を確認することが可能。ボリュームを意識した計画発注の実現へ。

**機能一覧**

分類	機能名
発注処理	● 通常発注 ● スキャン発注 ● 特売企画発注 ● 週間発注 ● 発注数確認 ● 発注ログ確認 ● 発注日指定 ● 未送信一覧
集計分析	● 予算対比 ● 発注状況 ● ABC分析 ● 日別/週別動向
情報参照	● カレンダー (天気予報/客数予測/イベント/店内連絡) ● 連絡情報 (単品/大中分類) ● 商品検索
サブ処理	● 移動登録 ● 棚卸登録 ● 棚割登録 ● 返品登録 ● 廃棄登録 ● プライスカード要求
メンテ処理	● 店内連絡情報入力 ● 予測来店客数入力 ● 発注リスト出力 ● 連絡情報入力 (部門/大/中分類/商品) ● ユーザーメンテ
その他	● パスワード変更 ● ログアウト ● 練習モード

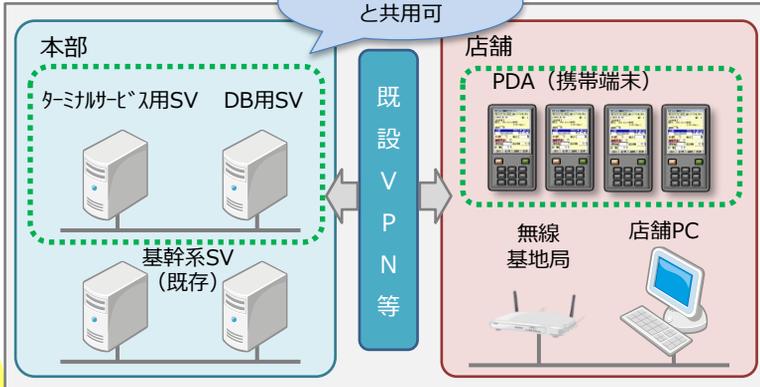
**標準機器イメージ**



定番発注、プライスカード発注、売価チェック、棚卸登録、単品在庫補正等、店舗業務をPDA（携帯端末）1台に集約しました。業務効率向上をお約束します。



標準機器構成



画面サンプル

<p>定番発注 2014/07/23(水) 18:27</p> <p>発:07/23(水) 納:07/24(木)</p> <p>#49721119 便 1</p> <p>1234567 明治 おいしい牛乳 2.00ml</p> <p>通路 0</p> <p>人数 3 納品売価 値入 84.12 113 25.6</p> <p>本部 0 発注 4</p> <p>納品予定 [12]</p> <p>現在庫 2 在日数 0.3</p> <p>日販 6.6</p> <p>戻る 日別 週別 登録</p>	<p>P発行体額(目上) 14:27</p> <p>4901530179739 既 納品</p> <p>紀文 いろいろな料理に使える 10.6g</p> <p>4903301205623 既 納品</p> <p>ライオン クリニカマイルドメント 1.9g</p> <p>戻る &lt; &gt; 送信</p>	<p>発注予約 2014/07/23(水) 18:22</p> <p>#4901340184725 1234567</p> <p>カルピスぶどう希釈タイプ47 Oml</p> <p>マタ売価 100</p> <p>実売単価 100</p> <p>販売期限 2週</p> <p>企画番号 0001000203</p> <p>企画名 期間限定EULP</p> <p>企画期間 2014/07/23 08:00 ~ 2014/07/24 01:15</p> <p>I 1個 100円</p> <p>II 2個 200円</p> <p>戻る MM</p>	<p>前日在庫補正 2014/07/22(火) 19:04</p> <p>前日 2014年07月22日(火)</p> <p>#4901340184527</p> <p>1234567 カルピス カルピス 希釈タイプ 4.70ml</p> <p>前日在庫個数 43</p> <p>本日売上個数 23</p> <p>納品予定 0</p> <p>現在在庫数 20</p> <p>加算個数 0</p> <p>※当日閉店時在庫・現在在庫数+加算個数 前日補正日時 0000/00/00</p> <p>戻る 登録</p>
--	--	---	--

さらにこんなことも ※内容により個別カスタムとなります

- カメラ撮影&一括送信
- 商品移動(店間、部門間)&廃棄登録
- POS用値引きシール発行

- 定番発注 納入予定や販売動向、プライスカードの発行単品在庫などを参考に要求を入力します。発注を入力します。
- プライスカード発注 POSの価格情報を直接参照し、現在売価を即座に確認できます。
- 売価チェック 前日閉店時在庫の補正は勿論、本日売上を加味した補正も可能です。
- 在庫補正

標準的な運用フロー



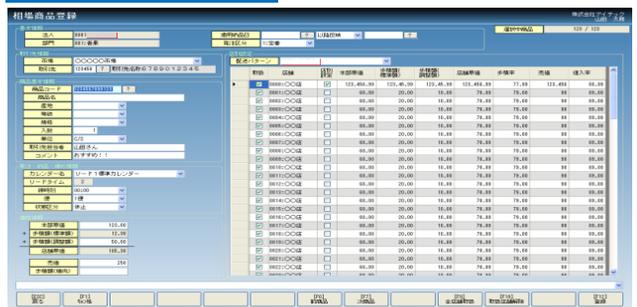
基本コンセプト

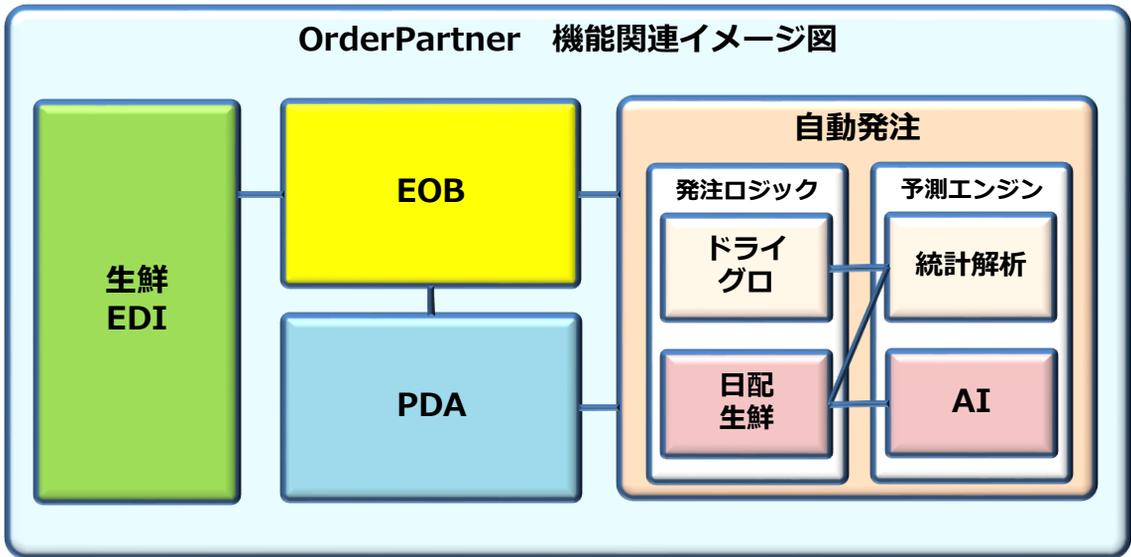
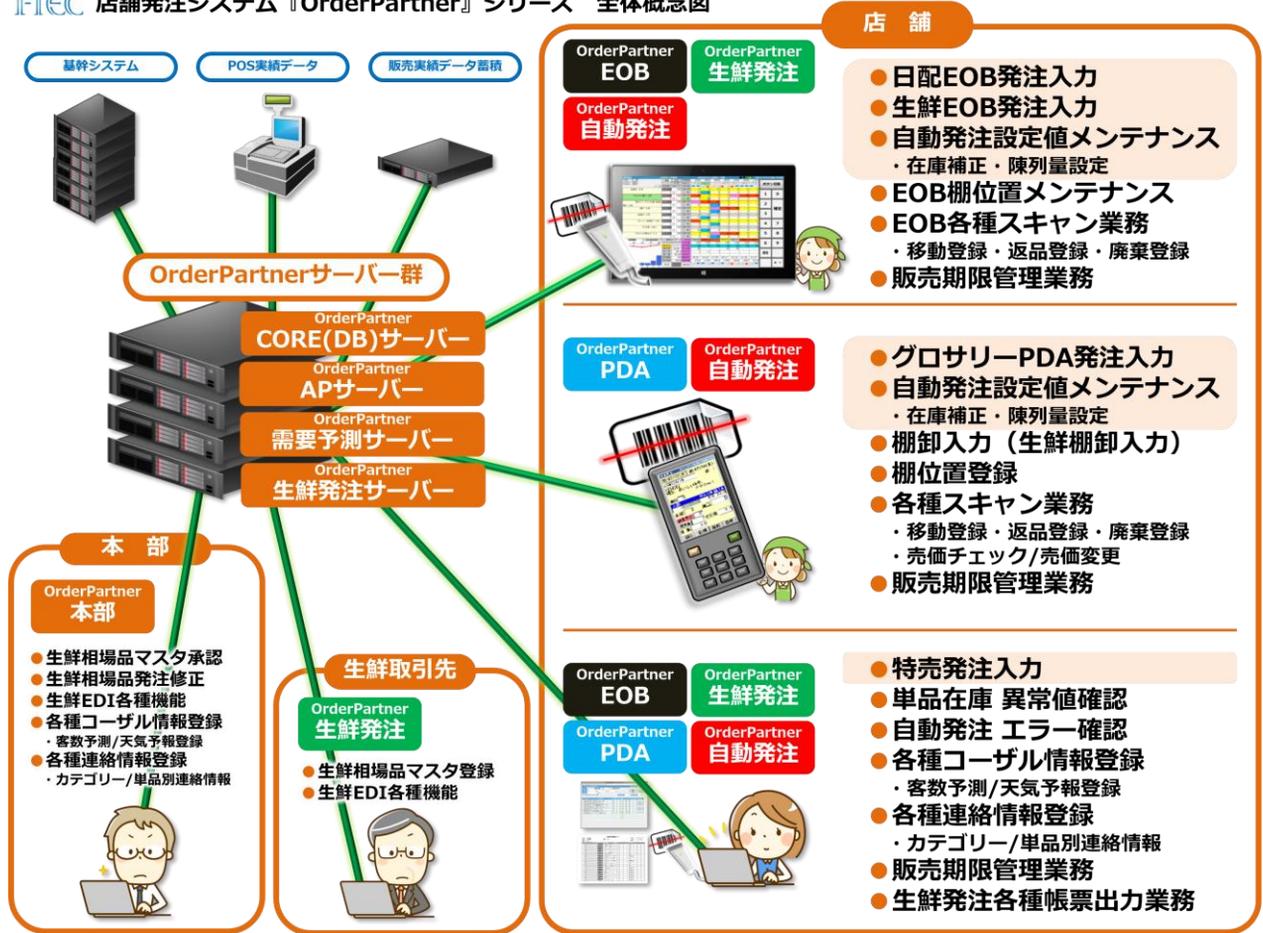
- [店舗][本部][センター][お取引先様]、全ての拠点間に共有情報を一元的に流します。
- 最新の相場情報と入荷情報を確認・管理し、同一品目の産地・規格・等級を比較しながら最上の商品を選択しての発注起案が出来ます。
- お取引先様では発注データが即時に入手出来る為、迅速・正確な商品手配が可能です。店舗では的確な売場作りに貢献します。
- 相場品/非相場品を統合的に管理可能 店舗もお取引先様においても相場/非相場品を同一環境で扱うことが可能です。

システム構成例



画面イメージ





株式会社 アイテック **i-TEC**

〒940-2112 新潟県長岡市大島本町3-1-57  
 TEL 0258-25-8613 FAX 0258-25-8617  
 URL <http://www.itecinc.jp/>  
 Mail [i-sales@axial-r.com](mailto:i-sales@axial-r.com)

販売店 (お問い合わせ)